

OFFRE D'ALTERNANCE OU DE STAGE

à partir de septembre 2026

Appui commercial et CRM – relations Adhérents

MEDEF International est le 1^{er} réseau d'affaires privé français pour la promotion de l'offre française, principalement sur les marchés émergents et en développement.

Doté d'une double mission d'influence et de développement des affaires, MEDEF International conduit environ 240 actions collectives par an, en France et à l'étranger, afin de faciliter les échanges, fédérer et valoriser le savoir-faire et l'expertise français auprès des décideurs, donneurs d'ordre et prescripteurs publics et privés du monde.

En affinant leur stratégie, en partageant leur expérience entre pairs, en connaissant mieux les besoins des pays, les entreprises françaises bénéficient ainsi de clés de décisions et de visibilité pour faire avancer leurs positions et gagner des marchés.

Le Pôle Adhésions cherche un renfort pour contribuer au lien que nous tissons avec les entreprises. Pour cela, nous ouvrons un poste en alternance dans une logique d'apport mutuel : nous vous formons et vous impliquons dans la vie de l'association pour vous donner une expérience solide en début de carrière ; vous voulez rejoindre l'équipe pour apprendre et progresser et contribuer au rayonnement des entreprises françaises à l'international.

MISSIONS

En appui de la responsable de la Relation adhérents, vos missions consisteront à :

- ⇒ mettre à jour la base de données CRM
- ⇒ prêter main forte pour le recouvrement des cotisations (relances téléphoniques et mail)
- ⇒ assister aux rendez-vous de prospection pour vous imprégner de notre approche commerciale
- ⇒ participer à l'organisation des « Réunions de Bienvenue » dédiées aux nouveaux membres (2 sessions par an)
- ⇒ participer à l'identification et au démarchage de prospects
- ⇒ améliorer la connaissance des adhérents par la collecte d'informations

Ces missions essentielles à la prospection et à la fidélisation sont la partie fixe du poste que vous aurez la possibilité d'élargir en fonction de vos acquis, de vos appétences, de votre curiosité et de vos propositions.

PROFIL

- Niveau : Licence ou Bachelor, école de commerce / marketing
- Aisance relationnelle et rédactionnelle
- Discrétion et sens du service
- Maîtrise des outils Microsoft 360 (Outlook, Excel, Word...) et connaissances CRM
- Capacité à travailler avec une manager à distance (présence 1 semaine par mois au bureau)
- Volonté d'apprendre
- Capacité à travailler en équipe, esprit collaboratif, conscience professionnelle

MODALITES POUR POSTULER

Envoyer lettre de motivation et cv par mail à recrutement@medefinternational.com